

기업시민 포스코

고객사 대상 J.U.M.P 프로그램 안내

(Join together, Upgrade value, Move forward, with POSCO)

'21.2

포스코 마케팅본부

지 원 영 역	프 로 그 램	Page
종합 안내	▪ JUMP프로그램 소개	1pg
기술지원 (Tech Sharing)	▪ 맞춤형 기술 솔루션	2pg
	▪ 스마트공장 구축 지원	2pg
	▪ 설비지원 솔루션	3pg
	▪ 고객 전용 오픈연구소	3pg
전문지식 공유 (Knowledge Sharing)	▪ 판매생산관리 컨설팅	4pg
	▪ 무역통상 컨설팅	4pg
	▪ 스마트화 역량강화 QSS혁신활동	5pg
	▪ 고객사 직원 제철소 교육	5pg
	▪ 정보보안 컨설팅	6pg
인프라 공유 (Infra Sharing)	▪ 고객사 제품 수출 합적 지원	7pg
	▪ 재질시험 지원	7pg
	▪ 저리대출 지원	9pg
	▪ 우수인력 채용 지원	10pg
해외네트워크 지원 (Network Sharing)	▪ 고객사 해외수출 지원 (포스코인터내셔널 연계)	11pg
	▪ 고객사 유럽진출 지원 (포스코 유럽대표법인 연계)	11pg
브랜드 셰어링 (Brand Sharing)	▪ 이노빌트 (INNOVILT)	13pg
	▪ 스틸 바이 포스코 (Steel by POSCO)	13pg
신청 방법/ 진행절차	▪ 신청 방법 및 진행 절차 안내	14pg

기업시민으로서, 고객사께 진정으로 필요한 가치를 제공할 것입니다.

포스코의 자원을 활용한 다양한 프로그램으로 고객의 성공을 지원 및 더불어 함께 발전하겠습니다.

J.U.M.P 프로그램을 소개합니다

* J.U.M.P : Join together, Upgrade value, Move forward, with POSCO

- 기업시민으로서 포스코가 가진 전문역량을 활용하여 고객사께서 실질적으로 필요로 하는 도움을 드림으로써, 고객사와 더불어 함께 공생가치를 창출하고 역경을 돌파하고자 하는 종합 프로그램입니다.

[사례 ① : 설비솔루션]

A고객사 품질부서 김대리는 지속 발생하는 원인 모를 품질 불량에 머리가 아픕니다. 그런데 포스코의 설비 운영 전문가가 방문하여 현장을 점검해보니 특정 설비의 부분 노후화로 인한



불량임을 알 수 있었고, 추가로 설비 종합진단까지 받을 수 있어 큰 도움이 되었습니다.

[사례 ② : 고객사 제품 수출 합적 지원]

B고객사 수출부서 박과장은 선박 수배가 늘 고민이었습니다. 소량 수출로 인해 선박확보가 어려웠기 때문입니다. 그런데 포스코 정기배선에 제품 합적을 시작한 이후에는 매월 정기적 수출이 가능해졌을



뿐만 아니라, 포스코와 동일 수준의 운송 품질까지 확보할 수 있어 수출이 한결 수월해졌습니다.

[사례 ③ : 정보보안 컨설팅]

C 고객사 보안팀 이부장은 피싱으로 악성코드 감염이나 정보유출 사고가 발생할까 걱정입니다. 그래서 포스코 정보보안 전문가의 도움으로 모의해킹을 해 보니, 보안시스템의 취약점을



발견하고 조치할 수 있었습니다. 이를 통해 보안을 획기적으로 강화할 수 있어 매우 만족합니다.

※ 기업시민이란 : 포스코가 사회 구성원이 되어 임직원, 고객사, 협력사, 지역사회 등 여러 이해관계자와 더불어 함께 발전하고자 하는 개념입니다. 특히 '고객의 성공이 포스코의 성공'이라는 마음가짐으로 고객과 함께 미래를 향해 나아가는 비즈니스 파트너가 되기를 희망합니다.

지원 체계

기술지원
Tech Sharing

전문지식 공유
Knowledge Sharing

인프라 공유
Infra Sharing

해외네트워크 지원
Network Sharing

브랜드 셰어링
Brand Sharing

고객요청 기반
맞춤형 솔루션 제공

고객 경쟁력 강화를 통한 비즈니스 파트너십 강화 및 강건한 철강생태계 구축

고객 성공을 위한 기술솔루션 파트너로서 포스코가 함께합니다.

맞춤형 기술솔루션 제공

■ 맞춤형 기술솔루션이란?

- 제품 이용기술 지원, 품질이슈 해결 등 고객 니즈를 접수하여 솔루션연구소, 강재연구소에서 맞춤형 기술 솔루션을 개발, 고객이 제품을 생산하는데 필요한 모든 기술지원을 제공합니다.

※ 솔루션 지원 우수 사례('20년)

1. 신차 연비개선을 위한 차체 경량화 솔루션 제공

- ○○社 차량 설계팀과의 협업을 통한 부품선정 및 개선설계로 약 9%의 경량화 달성 ☞ 경량화 솔루션의 고객사 라인업 전체 확장 추진

2. 가전社 TV 스탠드용 신규소재 채용 지원

- TV 대형화로 인한 소재의 후물화, 디자인 확보 니즈로 소재 변경 (PO→HGI)에 따른 성능검토(강도) 및 도장품질 확보 기술지원 ☞ 고객사 신규 소재 채용으로 공정비 및 물류비 절감

3. 내항산 부식강재 용접재료 설계 솔루션 제공

- 고객사 내항산 부식강용 용도개발, 수요 확대를 위한 용접재료 최적 조성 도출 및 용접부에 대한 물성(인장, 내식성) 평가 지원

4. 해외 신수요 개발을 위한 철구조물 내진성능 검증 지원

- 내진용 BH형강 제작 사양서 작성, 용접성능 평가서 제공 및 검수지원 ☞ 日)○○건설사에서 사용되는 경쟁밀 H형강 전량 당사재 전환

스마트팩토리 구축 지원

■ 포스코형 스마트팩토리 구축사업이란?

- 정부/포스코 협업으로 중소기업사의 스마트팩토리 구축을 지원하며, 분야별 전문가로 구성된 '포스코 스마트공장 추진단' 소속 인력의 협업으로 고객사를 직접 찾아가 과제 선정부터 결과창출까지 밀접형 지원을 수행합니다.

※ **스마트팩토리란?** 제조 순과정을 정보통신기술로 통합해 생산성/에너지효율 강화, 제품 불량률 감소 등 생산시스템을 최적화하는 맞춤형 공장(설비)으로, 단순 하드웨어(설비) 설치가 아닌 前/後공정에 Data 활용이 가능한 소프트웨어를 반드시 포함해야 합니다.

■ 사업개요

- 지원대상 : 중소/중견기업
- 참여방법 : '21.3월中(예상) 신청서 작성 및 지원
- Process : 참여신청(고객사) → 과제사전검토(포스코) → 대상선정(유관기관) → 사업확정 및 추진

* 유관기관: 대한상공회의소 <http://www.iim3.org/>
중소기업중앙회 <https://www.kbiz.or.kr/ko/contents/bbs/list.do?mmSeq=334>

- 비용 : 정부(30%) + 포스코(30%) + 고객사(40%) 부담
- * 최대 4억원까지 사업추진 가능(정부/포스코 2.4억원, 고객사 1.6억원 부담)
- * 2,000만원 이하 저예산 사업의 경우 참여기업 부담 없음(중소기업 1회限)

※ 포스코형 스마트팩토리 구축사업 상세 사례가 궁금하신 고객사께서는 참조하실 수 있도록 50여개의 사례를 송부드리오니 별도로 문의 주시기 바랍니다.

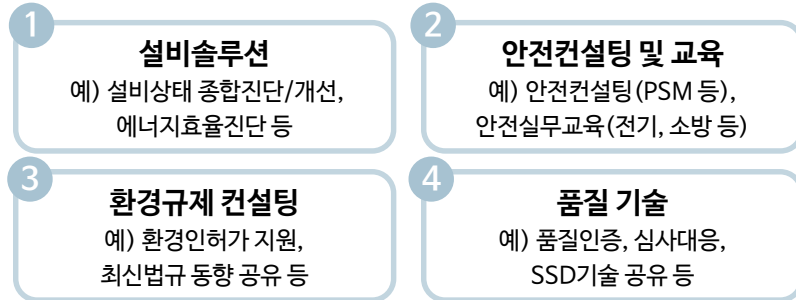
고객 성공을 위한 기술솔루션 파트너로서 포스코가 함께합니다.

설비솔루션

■ 설비솔루션이란?

- 풍부한 제철설비 운영경험 및 전문 기술력을 활용하여 고객 설비 관련 문제 해결, 안전 및 환경규제 컨설팅을 지원하며, 고객의 생산성과 품질을 향상시켜 수익창출을 돕습니다.

■ 지원 영역 및 절차



※ 절차 : JUMP 웹페이지(14pg참조) 통해 고객니즈 접수 → 실행부서 선정 및 사전 답사 → 전문팀 진단 및 진단결과 설명회(제철소 전문부서) → 사후 모니터링

■ 지원 사례

설비/제어 종합진단

- 권취 형상불량이 지속 발생, 설비 종합진단을 통해 Edge Tension Reel 노후화 확인 및 교체를 통한 품질개선
- 정정 작업의 연신을 확보를 위한 제어시스템 분석 및 개선

안전진단

- 변압기 상태, Cable발열개소 등 안전상태 진단

오픈연구소

■ 오픈연구소란?

- 누구든지 철강관련 궁금증을 직접 묻고, 포스코의 전문연구원이 답변을 드리는 게시판형 실시간 소통채널입니다.

■ 운영 개요

- 지원대상 : 실시간 기술질문 해결을 희망하는 중소기업사
- 참여방법 : JUMP 웹페이지(14pg참조) 통해 희망의사 접수 및 ID발급 후 오픈연구소 웹페이지 접속하여 문의 작성
- 지원방식 : 고객사별 전담연구원 지정 통해 실시간 답변제공
- 대상 기술분야 : 철강생산공정, 제품, 가공 및 이용기술 등 철강관련 모든 기술분야

- ※ 고객사 정보보안 유지를 위해 고객사-포스코間 1:1형태의 게시판으로 운영
- ※ 이슈사항에 따라 전담연구원의 방문상담 / 화상회의도 진행 가능

[고객 질문 예시]



전기강판 모터 코어 효율에 영향을 미치는 인자는 무엇인가요?

소재 Size에 따른 항복, 인장 등 재질 변화에 대해서 궁금합니다.



오픈연구소 바로가기 https://www.steel-n.com/T10/T10045/index_open.html

포스코가 보유한 전문지식을 공유하여 고민을 해결해드립니다.

판매생산관리 컨설팅

■ 판매생산관리 컨설팅이란?

- 주문을 받아 생산하는 철강산업에서 설비, 인력 등 제한된 자원의 효율적 운용을 위해 판매, 생산, 구매 관리업무에 대한 노하우 및 전문지식 공유를 통해 프로세스를 최적화하여 재고감축, 실수율 향상 등 고객사 경영개선에 기여합니다.

■ 컨설팅 지원 내용 및 목표

<p>1</p> <p>제품/원자재 재고감축 예) 소재수급계획 프로세스 재정립 등</p>	<p>2</p> <p>생산성 향상 예) 최적 주문배치 통한 설비 비가동시간 단축 등</p>
<p>3</p> <p>실수율 개선 예) 폭조합 등 재료설계 최적화 기법 적용</p>	<p>4</p> <p>일하는 방식 혁신 예) 프로세스 분석 및 업무 표준화로 일괄 관리</p>

※ 회사별 운영특성 및 경영층 인터뷰를 통해 개선목표 설정
 ※ 운영현황 점검-개선방안 제안-개선과제 협업 順으로 진행되며 4~6개월 소요

[컨설팅 진행 고객 VOC('20년)]

“판매생산관리 컨설팅을 통해 제작된 시스템에 중점관리 강증을 추가하여 적용하면 효과가 클 것으로 생각됨. 체계적인 관리능력 **지원으로 불필요 원자재 및 재고 축소, 주말·야간근무 최소화 등 경영환경 개선**에 많은 도움이 되었음.” (A社 대표)

무역통상 컨설팅

■ 무역통상 컨설팅이란?

- 수출시 발생할 수 있는 각종 통상이슈 관련 포스코내 통상 전문가가 자문을 제공 및 정보를 공유함으로써 통상 Risk를 저감해드립니다.

프로그램	활동내용
통상 이슈 상담 (수시)	<ul style="list-style-type: none"> 고객의 통상 관련 문의 접수 및 솔루션 제안 - 주요국 무역구제 현황/FTA 및 원산지 이슈/ 통상 관련 제반 문의
통상 뉴스레터 (매월)	<ul style="list-style-type: none"> 포스코에서 발행하는 통상 뉴스 구독신청 고객사 대상 이메일을 통한 뉴스레터 제공 - 국내외 주요 철강관련 통상이슈/글로벌 통상 관련 주요 기사 등
통상 교육 (수시)	<ul style="list-style-type: none"> 무역구제 제도의 이해, 국가별 주요 통상 이슈, 피소시 대응 프로세스 등 고객이 필요로 하는 맞춤 교육 실시

[통상 이슈 상담 예시]



韓-인니 CEPA 타결 이후 철강 무관세는 언제부터 시행되나요?

포스코 후판 캐나다 수출시 적용되는 AD 및 SAFEGUARD, 그리고 후판 중 AD 면제에 해당 되는 품목이 궁금합니다.



[월간 통상 뉴스레터 예시]

철강 통상 이슈

[미국, 현대제철 스텐다드 강관 연대제철 결과 개선점]

美 상무부는 법원의 명령에 따라 2015-2016년 현대제철의 스텐다드 강관 (Circular welded non-alloy steel pipes)에 대한 반덤핑 연대제철 결과를 재산정하여 특별시정상황(PMS)을 적용하지 않고 국내 보조금을 적용, 현대제철에 하향 조정된 덤핑 마진율(30.85% → 29.71%)을 최종 결정(2.27일)

- 2018. 6. 8. 美 상무부는 한국산 스텐다드 강관에 대한 반덤핑 연대제철(2015-2016) 최종 결과에서 현대제철에 30.85%의 마진율(PMS 적용)을 선정. 이에 대해 美 국제무역 법원은 PMS가 아닌 현대제철에 적합한 변수를 적용해 덤핑 마진을 재산정하라고 상무부에 지시한 바 있음(19.11월)

[미국, 한국산 후판 상거래 연대제철 예비판정 결과 발표 (3.2)]

美 상무부는 3. 2. 한국산 철강 후판(Cut-to-length Carbon Steel Plate)에 대한 상거래 연대제철(POR 2018)의 예비판정 결과를 발표

포스코가 보유한 전문지식을 공유하여 고민을 해결해드립니다.

스마트 역량강화 QSS 혁신활동

■ 스마트 역량강화 QSS* 혁신활동이란?

- 혁신 전문인력이 포스코 고유의 혁신기법인 QSS를 활용하여 중소기업사의 경영-기술혁신, 작업환경, 생산공정 개선 등을 통해 경쟁력 향상을 지원하는 활동입니다. * QSS : Quick Six Sigma

■ 주요 지원 내용

프로그램	활동내용
혁신 역량강화 컨설팅	<ul style="list-style-type: none"> ■ QSS컨설팅 : 주1회 현장지도 (6개월간 10일/최대 18개월) <ul style="list-style-type: none"> - 1회차(6개월) : 작업환경 개선 - 2회차(6개월) : 설비 기능 복원 - 3회차(6개월) : 고질적 문제 해결 ■ 에너지 컨설팅 : 에너지 절감비용 컨설팅(2일) ■ 스마트 수준 진단 : 스마트화를 위한 현 수준 진단(2일)
혁신 역량강화 교육	<ul style="list-style-type: none"> ■ 경영층 해외 벤치마킹(3일) <ul style="list-style-type: none"> - 글로벌 제조혁신 현장 벤치마킹 *코로나19 고려 유동적운영 ■ 대표이사 워크숍(1일) <ul style="list-style-type: none"> - 경영자 혁신 리더십 확보, 참여사간 네트워크 구축 ■ 혁신리더 양성교육(4일) <ul style="list-style-type: none"> - 현장 혁신을 위한 실무자 역량 향상

- 지원대상 : 중소기업 (중소기업확인증/중소기업기준검토표 필요)
- 참여방법 : 연2회(상/하반기) 신청서작성 및 지원

고객사 직원 제철소 교육

■ 『백년동행 with POSCO』를 소개합니다

- 포스코 고객사 직원을 대상으로 실시하는 집합교육으로, 철강공정 학습 및 현장 견학을 통해 포스코에 대한 고객의 이해도를 높이고 고객과 함께 소통하기 위한 과정입니다.
 - 운영 형식
 - 동일 산업군별 차수 편성 및 맞춤형 교육으로 교육 효과 극대화
 - 차수별 인원제한 있으며, 교육중 별도 비용 발생 없음(교통비 제외)
 - 신청방법 : 판매담당 통해 신청(차수 편성결과는 별도 안내 예정)
- ※ 단, '21년은 코로나19로 중단중이며 향후 전파상황 고려 운영 재개 예정

※ 교육 구성(안)



- 철강 기초이론 및 생산공정
- With POSCO 공유
 - 포스코의 기업시민소개

- POSCO 안전체험관, 역사관, 홍보관
- 고객사 연관 제철소 현장 견학(3개)
 - 열연/후판/냉연/선재/STS 중 2개, 재질시험

- 고객사 석식 간담회
- 질의응답

※ 교육 중, 지역문화체험 병행실시

포스코가 보유한 전문지식을 공유하여 고민을 해결해드립니다.

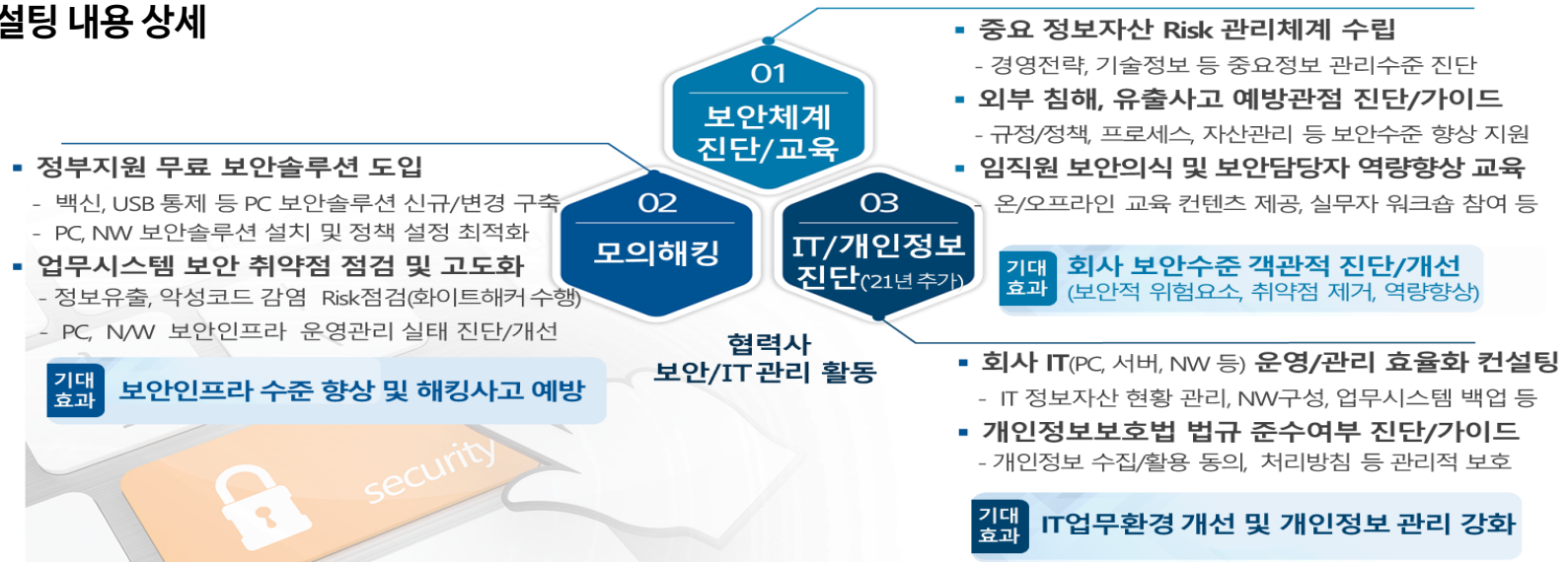
정보보안 컨설팅

■ 정보보안 컨설팅이란?

- 보안인프라가 취약한 중소기업 대상 영업비밀/문서관리, 해킹예방 등 자력 해결이 어려운 보안문제에 대해 솔루션 제안뿐만 아니라 현업 적용까지 케어합니다. 회사규모, 사업방식, 업무환경 등의 특성을 고려하여 맞춤형 컨설팅 및 역량교육을 지원해 드립니다.

※ 컨설팅 Process : 이슈사항 및 진단범위 점검(1일) → 진단 및 솔루션제안(2일) → 최종보고서 제안 및 경영층 대상 설명회 → 현업적용 지원

■ 컨설팅 내용 상세



[정보보안 컨설팅 참여고객 VOC('20년)]

“지금껏 모르고 놓치고있었던 부분이나 고질적으로 문제되었던 부분을 해결해주어 큰 도움이 되었습니다.”

“무료 PC 보안솔루션 도입, 기존 투자한 보안인프라 고도화를 위해 구체적이고 아낌없는 컨설팅 지원에 대단히 감사합니다.”

포스코의 유·무형 자원을 활용하여 더 큰 기회를 창출하십시오.

중소고객사 수출 합적 지원

■ 수출 합적 지원 프로그램이란?

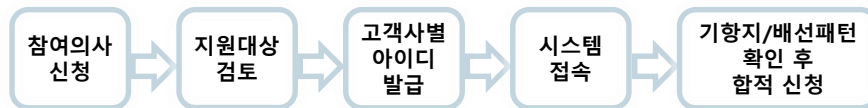
- 고객사의 철강제품 소량 수출시 선박 확보가 어려워 납기/운임 등에서 불리한 경우, 포스코 정기배선에 합적을 통해 포스코 제품과 동일 운송 품질로 운송이 가능하도록 지원해드립니다.

■ 운영 개요

- **지원대상** : 수출 배선확보에 어려움을 겪는 중소 고객사
 - . 선적지역 : 포항/광양 제철소 內 부두
 - . 선적 가능 제품 : Coil, Sheet, Plate 등 철강제품 限

※ 품목/기항지/ 배선패턴 등을 종합 확인 후 지원 가능여부 결정 가능하므로 포스코 담당자와 사전 협의 바랍니다

- **신청방법** : ① JUMP 웹페이지(14pg참조) 통해 희망의사 접수
 ② 사전 협의 통해 지원 가능여부 판단 후 ID 부여
 ③ 부여된 ID 활용 시스템 통해 개별 신청



[수출합적 고객 VOC('20년)]

“한달에 1, 2회 주기적으로 선적 일정이 있어 스케줄 잡기가 용이하며 선적량이 적어도 합적이 가능해 안정적이고 경쟁력있는 수출이 가능해졌습니다.”

※ 수출합적 신청시스템 바로가기 <http://www.steel-n.com/gscp/index.ellis.jsp>

재질시험 지원

■ 재질시험 지원활동이란?

- 고객사에서 생산한 철강제품 대상 재질시험이 필요하나 시험기관 확보가 어려운 경우, 최고의 설비 및 인력을 갖춘 포스코 재질시험과가 시험을 도와드립니다.

* '18년 이후 37개 고객사대상 3500건 이상 시험 지원

※ 포스코 재질시험과(포항제철소)를 소개합니다

- KOLAS 인증기관('00년 이후 지속 인증 갱신중)
- 100여명의 시험기술 전문가 인력 Pool과 정밀한 시험설비를 통해 신속하고 효율성 높은 시험솔루션 제공 가능

■ 운영 개요

- **지원대상** : 철강제품 재질시험이 필요한 중소 고객사

. 시험품목 및 시험항목 : 참고자료(8pg) 확인

※ 시험대상제품/ 시험항목 등을 종합 확인 후 지원 가능여부 결정 가능하므로 포스코 담당자와 사전 협의 바랍니다

- **신청방법** : ① JUMP 웹페이지(14pg참조) 통해 희망의사 접수
 ② 시험 가능 여부 판단 후 시험 지원



※ 참고자료 : 재질시험 지원프로그램 상세

■ KOLAS 인증내역

포항제철소 국제공인시험기관은반세기가넘는 시간동안 포스코의 품질을 지켜왔습니다.

고객의 소중한 제품, 이제는 저희가 보증하겠습니다.

KOLAS 시험성적서(예)



'00.03	KOLAS(한국인정기구) 최초 인증
'05.05	KOLAS 1차 인증
'09.05	KOLAS 2차 인증
'13.10	KOLAS 3차 인증
'14.06	산업통상자원부 장관상 수상
'15.05	전기강판 제품 KOLAS 인정범위 확대
'16.10	AS(호주산업규격) KOLAS 인정범위 확대
'18.01	KOLAS 4차 인증
'19.10	KOLAS 인정 전환 및 확대
'21.10	KOLAS 5차 인증(재평)

■ 지원 서비스

품질 인증 지원 (신제품 개발)	시험기술 자문/교육
H사: 정유시설 공사용 용접봉 개발 지원	시험기술 자문(공인시험기관, 고객사) CTOD : Fatigue Precrack 조건 등 DWTT : 연성파면을 판정 방법 등
J사: 차량발전기용 코어 개발 지원 전기강판 자성 측정(국내유일)	고객사 시험기술 교육 시험 이론 및 실무 기술 샘플 채취 방법에 따른 물성 변화 등
D사: 잠수함용 단조재 국산화 개발 지원 후판재 파괴인성(DT) 측정(국내유일)	
기타	보증항목 주문 누락제 및 해외수출용 양산재 품질보증 지원 제 3기관 입회평가 및 긴급시험(공정시험) 등 지원

■ 시험항목 및 KOLAS 인정규격 목록

	시험항목	시험 규격
일반시험	인장	ASTM E8:E8M 외 17개 규격
	충격	ASTM E23 외 9개 규격
	경도(HV)	ISO 6507-1 외 5개 규격
	경도(HR)	ASTM E18 외 6개 규격
	경도(HB)	ISO 6506-1 외 5개 규격
	굽힘	ASTM E290 외 4개 규격
	표면거칠기	ISO 4287 외 2개 규격
	성분분석	KS D 1652 외 23개 규격
특수시험	CTOD	ASTM E8:E8M 외 17개 규격
	HIC/SSCC	ASTM E23 외 9개 규격
	NRL(DWT)	ISO 6507-1 외 5개 규격
	DWTT/DTT	ASTM E18 외 6개 규격
	고온/저온인장	ISO 6506-1 외 5개 규격
전기강판자성	ASTM E290 외 4개 규격	

■ 보유 시험설비 사양

일시 시험	인장	충격	경도(HV)	경도(HR)	경도(HB)	굽힘	성분분석 표면거칠기
	~2000 kN	-800 J	① 최소경도 가능 ② -9.8 N	① B 스케일 (DWTT 750) ② C 스케일	-2940 N (~ 3000 kgf)	~ 2000 kN	상당 필요
특수 시험	CTOD	HIC/SSCC	NRL(DWT)	DWTT/DTT	고온/저온인장	전기강판자성	
	~1000 kN	시험표 34개	- -90℃	- -80℃	고온 / 저온	점사재인장/50T	
	-30 / -195℃	-100℃	저리농도 최대 4.5번/개/일	Type P-2 시험가능	표준스 Notch 차에 가용가능	항상시험용 환경	0.001mm의 500 현상용/시험용 인체용

* 별도 시험가공 필요 시, 협수담당자에게 문의

포스코의 유·무형 자원을 활용하여 더 큰 기회를 창출하십시오.

저리대출 지원

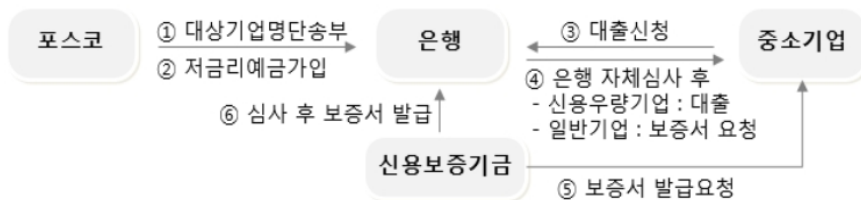
■ 상생협력펀드(저리대출지원)란?

- 포스코는 은행과의 협약을 체결하고 저금리로 예금하여 공동으로 펀드를 조성하고, 은행은 포스코의 저금리에 상당한 부분만큼을 중소기업에 저리로 대출 지원해 드립니다(통상 일반대출 대비 1~1.5% 저렴).
- 대출 이용 문의는 펀드를 운영중인 은행의 가까운 영업점에 방문, “포스코 동반성장 저리대출” 관련 문의시 상담 가능합니다.

■ 신청조건

- 최근 1년간 포스코 및 포스코 그룹사와의 직거래 실적이 있는 중소기업
- 최근 1년간 포스코 거래 금액을 기반으로 대출한도 지정(기업별 최대 40억)
예) '20.4월부터 '21.3월까지 포스코와의 거래실적이 10억인 경우 20억까지 저리대출 가능
- 만기일이 도래하여 연장 지원을 요청시 거래금액 기반 1년 주기로 갱신 가능
* 갱신 시점에 거래금액 미달시 특약조건에 따라 조건부로 잔액 연장 가능하며, 조건부 만료(1년)시 거래금액 기반 재검토 필요

■ 운영 Process



■ 운영 현황

구분	은행명	비고
상생협력 특별펀드 ('08~)	기업은행	* 대출 신청기업의 일반 대출금리 대비 1~1.5% 저렴 (은행별 상이) * 기업별 최대 40억원 대출 한도
	산업은행	
	우리은행	
협력기업 지원펀드 ('05~)	대구은행	
합계		5,160억원 규모

포스코의 유·무형 자원을 활용하여 더 큰 기회를 창출하십시오.

포유드림 잡매칭(대졸신입 채용지원)

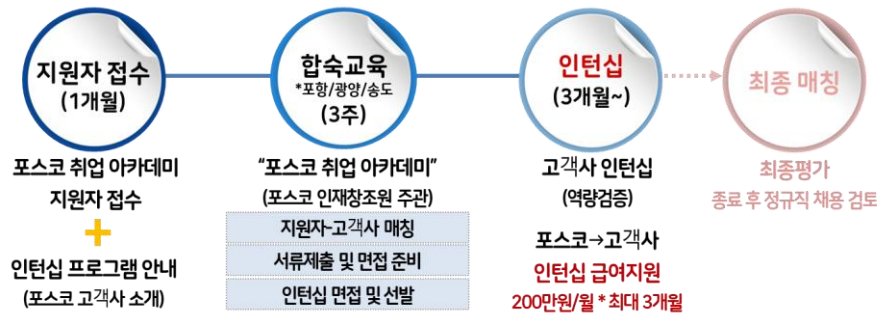
■ 포유드림 잡매칭이란?

- 포스코 취업아카데미* 입과자를 대상으로 포스코 고객사의 구직 포지션을 안내하고 적정 인재를 매칭 지원하며 인턴 채용 고객사에는 채용 지원금을 제공해 드립니다.

※ 포스코 취업아카데미란?

- 4년제 대졸자(혹은 예정자) 대상 취업에 필요한 기본적인 역량 습득 및 기업실무형 과제 수행/3주 합숙교육 시행
- * 코로나 여건 下 화상교육 도입 및 1:1 개별면접 진행중

■ 운영 절차



포스코 고객사는 대졸 사원 구인 플랫폼 중 하나로써 프로그램을 활용, 취업준비생(구직자)은 프로그램 참여 고객사 정보 획득(홍보효과)

포스코 상생일자리 교육(고졸신입 채용지원)

■ 상생일자리 교육이란 ?

- 대기업의 교육 인프라를 활용하여 고졸 청년 구직자에게 양질의 교육/훈련을 실시하고 대기업 고객사/협력사 등 취업 연계를 지원하는 프로그램 (대중소협력재단 지원)입니다.

■ 운영 절차

- ① 취업희망자 선발 (정부/포스코)
- ② 교육실시 (포스코)
- ③ 인성/직무능력평가 (희망고객사)
- ④ 채용 (희망고객사)

* 교육은 연간 5~6차수 운영되며, 채용면접은 참여희망시 수시 진행

■ 교육내용

- 조직적응력 강화를 위한 바람직한 인성함양
- 기초기술과 더불어 현업에 바로 쓸 수 있는 실무기술교육
 . 직무기초 : 철강생산공정, 기계/유압, 설비진단 등
 . 용접심화 : 전기용접 일반/실습
 . 크레인운전 심화 : 천정크레인 일반/실습
- 외주사 현장체험(4회), 선배사원 멘토링(2회) 등 현장 이해도 제고

주요 VOC

“신입사원이 기본업무를 수행 하기까지 OJT가 6개월정도 소요되는 반면, 채용예정자 교육 수료생들은 1~2개월후 현업 조기적응”

중소고객사의 해외판로개척을 위한 디딤돌이 되겠습니다.

고객사 해외수출 지원

- 포스코인터내셔널 연계 / 유럽 외 지역

■ 고객사 해외수출 지원 프로그램이란?

- 포스코인터내셔널의 판매역량과 노하우를 바탕으로 기업별 니즈에 맞는 글로벌 세일즈 솔루션을 제공해 드립니다.

※ 포스코인터내셔널 : 86개의 해외거점과 3,800여개의 해외거래처를 보유한 포스코 그룹의 전문 수출상사

■ 지원 서비스

공동 사업개발

바이어 중개

지사 설립 지원

해외 사무공간 이용

현지 수출상담(통역/차량)

해외진출 교육

전시회 지원

해외규격/인증Agency 연결

■ 지원 대상 및 신청방법

- 지원대상 : 포스코 직거래 고객사

- 신청방법 : ① JUMP 웹페이지(14pg참조) 통해 희망의사 접수

② 지원 대상 여부 판단

③ 포스코인터내셔널 글로벌마케팅 협업포털 가입 후 지원신청

※ 글로벌마케팅 협업포털 바로가기 <https://withyou.poscointl.com>

※ 지원신청시 포스코 직거래고객사인 점 및, 포스코 JUMP프로그램을 통해 접수함을 필수 표기해 주시기 바랍니다.

고객사 유럽진출 지원(포스로드)

- 포스코 유럽대표법인 연계 / 유럽지역 특화

■ 중소기업 유럽진출 지원 프로그램이란?

- 고객사의 유럽向 제품수출 및 직접진출 지원을 위해 포스코 유럽대표법인의 산업별 전문가들이 쏠과정을 지원합니다.

※ 왜 유럽인가? : 글로벌고객 본사가 포진한 가장 고도화된 시장으로 유럽 진출은 곧 전세계 진출을 위한 **최고의 Track record**

■ 지원 서비스

고객 발굴

포스코 글로벌고객 등 다양한 공급기회 발굴

제품 인증

산업별 EVI 전문가들의 제품인증 밀착지원

필드마케팅 지원

출장 불가시 현지판촉대행 및 온라인 미팅 지원

현지 판매망/물류 최적화

현지상사, Kotra 및 포스코 물류인프라 연계

통상 Risk 컨설팅

통상전문인력 활용한 Risk 점검 및 대응지원

- '21년 강건재, 자동차, STS 강관 등 21건 진행중(20년 성약/인증 4건完)
: 대표 지원사례는 첨부(12pg) 참조

■ 지원 대상 및 신청방법

- 지원대상 : 포스코 직거래 고객사

- 신청방법 : ① JUMP 웹페이지(14pg참조) 통해 희망의사 접수

② 해당 마케팅실 사전협의를 통한 지원가능여부 판단

III. 프로그램 - ④ 해외네트워크 지원 (Network Sharing) POSCO

※ 첨부 : 포스로드를 통한 유럽 內 신규 사업기회 발굴 및 해외 적용실적 확보 사례('20년)

	A社 : 글로벌 PJT向 공급계약	B社 : 유럽 현장적용	C社 : 유럽 공장向 제품공급
1 고객 현황	<ul style="list-style-type: none"> ○ 업종 : 건축자재/도로시설물 제작사 ○ 현황 : 태양광구조물 시장 신규 진입 中 - 사업 포트폴리오에 태양광구조물 추가 	<ul style="list-style-type: none"> ○ 업종 : 토목구조물 제작사 ○ 현황 : 유럽 건설현장 진출 추진 中 - 해외 건설시장으로 사업확대 추진 	<ul style="list-style-type: none"> ○ 업종 : 건설자재 제작사 ○ 현황 : 유럽 제작사向 부품 공급 타진 中 - 중간소재 해외 수출 추진
2 고객 니즈	<ul style="list-style-type: none"> ○ 성공적인 조기 시장진입 - 글로벌 선진사와의 협력을 통한 Track Record 확보 및 기술력 향상 	<ul style="list-style-type: none"> ○ EU 건설기준 기술지원 - 현지 발주처 협의를 위한 EU 설계/시공 기준 대응 	<ul style="list-style-type: none"> ○ 유럽 판매 가능 고객사 발굴 - 유럽 시장현황에 대한 정보, 현지 네트워크 활용 고객사 발굴
3 매칭 결과	<ul style="list-style-type: none"> ○ Facilitator : 포스코유럽 강건재 담당 ○ 전문가 : 마케팅 (박판건재판매그룹, 강건재 솔루션그룹, P-INT'L), 연구소(구조연구그룹) 	<ul style="list-style-type: none"> ○ Facilitator : 포스코유럽 강건재 담당 ○ 전문가 : 마케팅 (강건재솔루션그룹), 연구소(구조연구그룹) 	<ul style="list-style-type: none"> ○ Facilitator : 포스코유럽 강건재 담당 ○ 전문가 : 마케팅 (박판건재판매그룹, GS글로벌)
4 지원 내역	<ol style="list-style-type: none"> 1) 협력 가능 선진사 발굴 (독일 Z社) - 당사 우수고객사와의 협업 제안 2) 아이템 선정 및 협력체계 구축 - 글로벌 타겟 지역, 대상아이템 선정, 공장답사, 신규투자, 협력프레임 도출 3) 납기, 품질, 물류, 포장 등 초도 PJT 지원 	<ol style="list-style-type: none"> 1) 영국, 노르웨이 설계사들 구조설계 지원 - 구조물 설계세부사양 기술지원 2) EN 미인증재 KS규격 공급 - 강종특성, 구조성능 평가, 적용사례 등 발주처 설득용 기술자료 및 협의 지원 3) 물류, 조립, 다짐 등 현장시공 기술지원 	<ol style="list-style-type: none"> 1) 역내 시장동향 및 Key Player 분석 - 유럽내 산업현황 분석 - 주요 고객사 조사 및 타겟 고객사 선정 2) 신규 고객사 발굴로 Trial재 공급 - 신규 고객사 대상 제품홍보, 공급협의 등 Trial 공급 도출
5 고객 Merit	<ul style="list-style-type: none"> ○ 사업분야 및 글로벌 사업지역 확장 - 뉴칼레도니아 PJT향 구조물 공급 完 	<ul style="list-style-type: none"> ○ 유럽 건설현장 최초 진입 - 리투아니아 소교량 시공 完 	<ul style="list-style-type: none"> ○ 유럽지역 최초 판매처 확보 - 스웨덴 공장向 Trial재 판매 完

포스코의 이름을 활용하여 고객의 브랜드파워를 강화하십시오.

INNOVILT

■ INNOVILT 인증제도란?

- 포스코 강재로 제작하여 품질과 성능이 우수한 고객사의 프리미엄 강건재 제품 대상 인증제를 실시하여 고객 경쟁력 강화를 지원합니다.

※ INNOVILT 를 소개합니다

- Innovation(혁신) + Value(가치) + Built(건설)의 합성어
- 혁신적인 기술과 친환경 미래지향적인 철의 가치를 활용한 프리미엄 건설자재를 의미하는 네임으로 포스코의 비즈니스 파트너와 가치를 함께 만드는 Business With POSCO 비전 실현의 브랜드

■ INNOVILT 인증 혜택

- 1 '프리미엄 강건재' 인증
- 2 포스코 통한 직/간접 홍보활동 전개
- 3 INNOVILT 제품 TAG부착 및 B사용 가능
- 4 임직원 명함에 INNOVILT Alliance社 표기 가능

■ INNOVILT 제품 신청방법

- 매년 3, 6, 9, 12월 이노빌트 홈페이지 공고 참조
- 신청 접수 후 브랜드위원회 심의를 거쳐 확정

- ※ 이노빌트 홈페이지 바로가기 ☞ <https://innovilt.posco.com/>
- ※ 이노빌트 앱 다운로드 ☞ 플레이스토어/앱스토어에서 '포스코이노빌트' 검색

Steel by POSCO

■ Steel by POSCO란?

- 포스코 정품 스테인리스 제품을 100% 사용하는 고객사 대상으로 상표권 계약을 통해 POSCO 브랜드 사용 권한을 드립니다.
- 브랜드파워를 필요로 하는 국내 중소기업의 제품에 소비자의 신뢰도 제고를 지원하며, 내수 STS 시장과 중소기업 산업을 보호합니다.

■ Steel by POSCO 인증 혜택

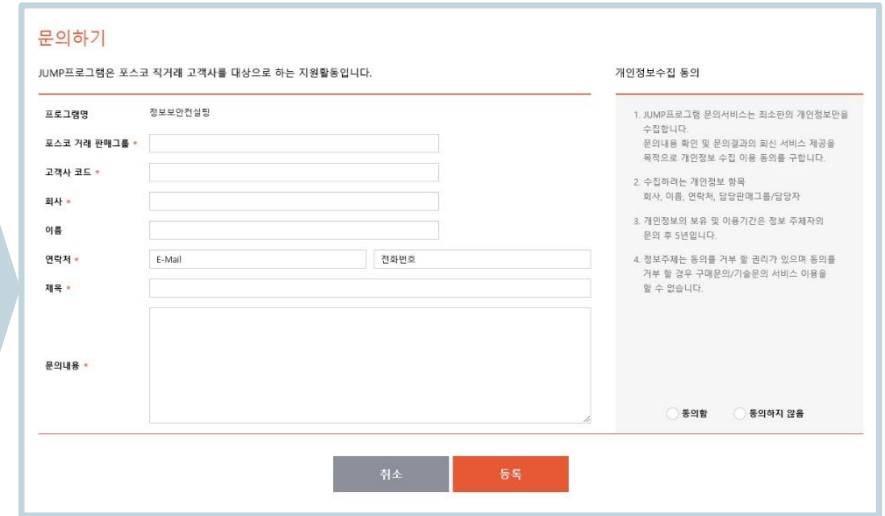
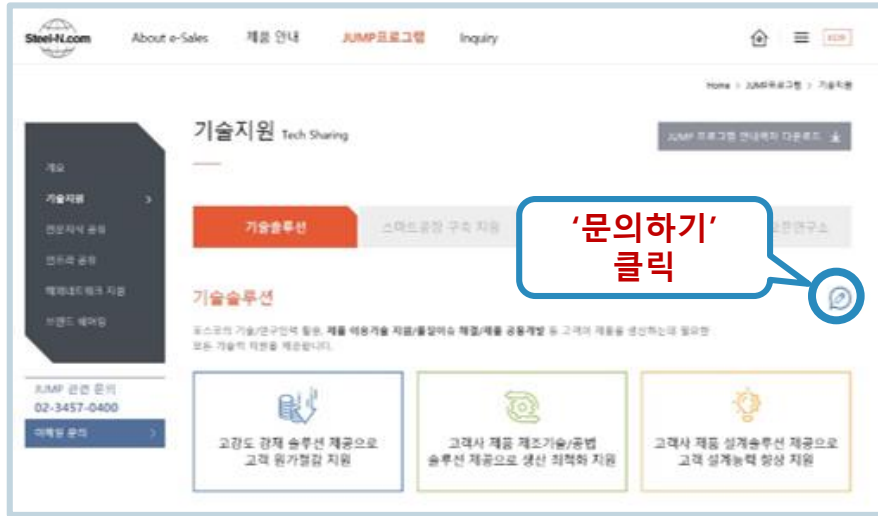
- 1 고객사 제품에 'Steel by POSCO' 문구 사용 가능
- 2 포스코 홈페이지 활용 협약 고객사 홍보
- 3 공동마케팅 실시/ 포스코 관계사 공급시 협상대상자 지원
- 4 고객사 신제품 개발 지원

■ Steel by POSCO 협약체결 신청방법

- 신청가능 고객사 : POSCO STS 고객사 생산제품 중 포스코재 100%가 사용된 경우 Steel by POSCO 브랜드 사용가능
- 신청방법 : JUMP웹페이지(14pg참조)/포스코 판매담당 통해 신청

- ※ 스틸바이포스코 관련기사 바로가기 ☞ <https://www.ebn.co.kr/news/view/1423917/?sc=naver>

● 신청 방법 (JUMP프로그램 페이지 바로가기 http://www.steel-n.com/e-sales/html_kr/new_demand/c80new_nd01.html)



- 1
- JUMP프로그램 웹페이지 접속하여 희망 프로그램 확인
 - '문의하기' 버튼 클릭

- 2
- 고객 상세정보 및 희망 지원내용 작성하여 제출

● 진행 절차



포스코, 기업시민이 되다

포스코는 비즈니스 파트너와 함께
상호협력하여 서로가 Win-Win하는 공생가치를 창출하고
강건한 산업생태계를 만들어가는데 앞장서겠습니다



공정

투명

윤리

배려

존중